Ebitda del 4T23 de Embotelladora Andina En Línea con Nuestras Estimaciones

Nicolas Libuy I. nicolas.libuy@security.cl

- Embotelladora Andina reportó sus resultados del 4T23, presentando un crecimiento en Ebitda de 7,3% a/a, en línea con nuestras estimaciones y el consenso de mercado. Por su parte, su utilidad registró un aumento hasta los \$80.740 mm (78,7% a/a), frente a \$45.194 millones durante el 4T22.
- Los ingresos de la compañía presentaron una baja de 2,2% a/a, afectados por una caída de 1% en volúmenes. Por país, en Argentina, la embotelladora mostró una baja de 36% a/a en ingresos, con un deterioro de 8,4% a/a en volúmenes. Por su parte, en Brasil, la compañía registró una mejora en ingresos de 26,3% a/a, con un alza de 10,8% a/a en volúmenes. Chile, por su lado, registró ingresos planos (-0,1% a/a), acompañado de una caída de 8,3% a/a en volúmenes. Por último, en Paraguay la compañía mostró un alza de 9,2% a/a en ingresos, con una mejora de 5,5% a/a en las cajas unitarias vendidas.
- El costo de explotación, en tanto, tuvo una baja de 4,7% a/a, debido al menor volumen de ventas, un menor costo de resina PET y el efecto de conversión de Argentina, contrarrestando un mix de productos de mayor costo y un mayor costo del azúcar. Con esto, el margen bruto registró una mejora de 151 p.b con respecto a un año atrás. Por su parte, los gastos de administración registraron una baja de 6,1% a/a, producto del efecto de conversión de Argentina y un menor gasto de distribución, a pesar de mayores alzas en gastos salariales, y gastos de marketing en Brasil y Chile, lo que en definitiva llevó a un alza en el margen operacional de 229 pb a/a.
- En tanto, el margen Ebitda fue de 20,6%, con una expansión de 183 pb respecto al 4T2022. Finalmente, la utilidad de la compañía aumentó 78,7% a/a respecto al mismo trimestre de 2022, producto de la mejora en el resultado operacional (13,1% a/a) y ante menores pérdidas en el resultado no operacional (-33,9% a/a), principalmente como consecuencia de una mejora en el desempeño de resultados por unidades de reajuste y diferencia de cambio.

| | IV -2023 | | IV -2022 | | %Var. | Estimaciones MM\$ | |
|-----------------------|----------|-------|----------|-------|--------|-------------------|----------|
| | MM\$ | %Ing. | MM\$ | %Ing. | % vui. | Security | Consenso |
| Ingresos | 773.552 | | 791.331 | | -2,2% | | |
| Costo de venta | -460.384 | 59,5% | -482.944 | 61,0% | -4,7% | | |
| GAV | -179.646 | 23,2% | -191.261 | 24,2% | -6,1% | | |
| Gastos Corporativos | -3.385 | 0,4% | -2.084 | 0,3% | 62,4% | | |
| Resultado Operacional | 130.137 | 16,8% | 115.042 | 14,5% | 13,1% | | |
| Ebitda | 159.070 | 20,6% | 148.257 | 18,7% | 7,3% | 159.010 | 156.883 |
| Utilidad Controlador | 80.740 | 10,4% | 45.194 | 5,7% | 78,7% | 68.250 | 59.253 |

Renta Variable Local

Resultados Colbún 4T23: Ebitda Bajo Nuestras Expectativas y Las del Consenso

Juan Ignacio Vicencio F. juan.vicencio@security.cl

- Al cierre del cuarto trimestre de 2023, Colbún reportó un Ebitda de US\$161 millones, por debajo de nuestras estimaciones y las del consenso de mercado. La cifra representa una caída de -38% comparado con el mismo período de 2022, con una baja en margen sobre ingresos de -8 pp. Estos resultados reflejan un descenso en ingresos por menores ventas al spot y menores ventas a clientes libres en Chile, que fue parcialmente compensado por menores costos de combustibles. En su última línea, la compañía reportó una ganancia de US\$56 millones, una disminución de -58% a/a, explicada principalmente por el menor Ebitda.
- Su primera línea presentó una caída de -26% a/a, alcanzando US\$409 millones, debido a las menores ventas al mercado spot tanto en Chile como en Perú, a causa de la menor generación del periodo y a menores ventas a clientes libres en Chile, especialmente por la baja en el valor de los indexadores de los contratos.
- Chile presentó ventas físicas por 2.946 GWh, una disminución de -13% comparado al 4T22, explicado por las menores ventas al mercado spot producto de una menor generación durante el trimestre y menores ventas a clientes libres, que se explican por el menor consumo de clientes mineros. Esta cifra fue parcialmente compensada por ventas físicas a clientes regulados ante el vencimiento de contratos entre otras empresas, que implicó una mayor prorrata en contratos vigentes. En Perú, las ventas físicas mostraron un ajuste de -16% a/a, llegando a un total de 987 GWh, principalmente por las menores ventas físicas al spot, que fueron parcialmente compensadas por mayores ventas a clientes libres con respecto al año anterior.
- Por país, los ingresos en Chile alcanzaron US\$347 millones, un retroceso de −28% a/a en el segmento libre a causa del menor precio promedio de venta por la caída de los indexadores de contratos y a la menor demanda de clientes mineros. Esta baja, que fue acompañada por menores ventas en el mercado spot, explicadas por una menor generación, fue compensada por mayores ventas a clientes regulados. Por otro lado, los costos de explotación presentaron una caída de −17% anual, principalmente por menores costos de consumo de combustibles (−44% a/a), que fue parcialmente compensado por mayores compras al spot.
- En Perú, en tanto, los ingresos disminuyeron -27% a/a, obteniendo US\$63 millones, debido a menores ventas de energía y potencia al mercado spot por la menor generación de la central Fénix, lo que fue compensado parcialmente por la entrada de nuevos contratos de clientes libres, mientras que los costos de materias primas mostraron una baja de de -28% por las menores compras de energía al spot.

| | IV-2023 | | IV-2022 | | % Var. | Estimaciones MMUS\$ | |
|-----------------------|---------|--------|---------|--------|-----------|---------------------|----------|
| | MMUS\$ | % Ing. | MMUS\$ | % Ing. | 70 V GI . | Security | Consenso |
| Ingresos | 409 | - | 555 | - | -26.3% | | |
| Costos de Explotación | -208 | 50.8% | -257 | 46.2% | -19.0% | | |
| GAV y otros | -40 | 9.9% | -39 | 7.0% | 4.4% | | |
| Depreciación | -55 | 13.5% | -57 | 10.3% | -4.0% | | |
| Resultado Operacional | 106 | 25.9% | 202 | 36.5% | -47.7% | | |
| Ebitda | 161 | 39.3% | 260 | 46.8% | -38.1% | 227 | 217 |
| Utilidad/Pérdida | 54 | 13.2% | 129 | 23.2% | -58.2% | 103 | 102 |

A pesar de una mejor hidrología que se tradujo en una mayor generación hídrica (+38% a/a), esta mejora no fue suficiente para contrarrestar la fuerte baja en generación térmica a causa del incendio en Nehuenco I y el menor despacho de Nehuenco II y la central Santa María. Sin embargo, con la vuelta en operación de la unidad I y con un buen escenario hídrico por los buenos deshielos que dejan un incremento en energía embalsada del 67% a/a a nivel de sistema, vemos que Colbún podría mostrar una recuperación de cara al primer trimestre de 2024, dejando atrás los problemas de generación presentados a fines del 2023.

INVERSIONES security

DEPARTAMENTO DE ESTUDIOS

Felipe Jaque S.

Economista Jefe felipe.jaque@security.cl

Paulina Barahona N.

Subgerente Renta Fija Corporativa paulina.barahona@security.cl

Eduardo Salas V.

Economista Senior eduardo.salas@security.cl

Roberto Valladares R.

Analista Senior de Inversiones roberto.valladares@security.cl

Juan Ignacio Vicencio F.

Analista de Inversiones juan.vicencio@security.cl

César Guzmán B.

Gerente Macroeconomía cesar.guzman@security.cl

Nicolás Libuy

Subgerente Renta Variable Local nicolas.libuy@security.cl

Marcela Calisto

Economista marcela.calisto@security.cl

Felipe Molina R.

Analista de Inversiones felipe.molinar@security.cl

Josefina Koljatic

Analista de Inversiones josefina.koljatic@security.cl

Este informe puedes descargarlo desde nuestro sitio web inversionessecurity.cl

Av. Apoquindo #3150, Piso 7, Las Condes. Santiago, Chile. inversionessecurity.cl • @@inv_security • (56 2) 2581 5600

